

BASE DE CONHECIMENTO · DOCUMENTO PÚBLICO

Ganhar dinheiro com um site: as formas honestas e o que cada uma exige de si

SEO e Marketing

CÓDIGO

RLX-PT-KB-5472

VERSÃO

v2026.10.15

PAÍS · IDIOMA

Portugal · Português

MozOut Portugal

RLX Holdings (Pty) Ltd. · Grupo RLX Holdings

N.º fiscal (SARS) 943 907 6234 · N.º de registo (CIPC) 2025/667953/07

<https://www.my.mozout.com/knowledgebase/5472>



A resposta curta: um site não dá dinheiro por existir. Dá dinheiro quando serve para **vender alguma coisa a alguém que a quer**, e isso leva tempo, trabalho e, quase sempre, algum investimento. Quem promete ganhos rápidos e fáceis está a vender-lhe outra coisa. Estas são as formas honestas, da que dá mais controlo à que dá menos.

As formas, lado a lado

Forma	Como funciona	O que exige de si
Vender o que já faz (serviços, produtos, aulas)	O site traz clientes para o que você já sabe fazer ou vender.	Ter algo que as pessoas queiram. É a mais segura, e a que começa mais depressa. Veja Que plano para uma pequena empresa .
Uma loja online	Vende produtos (seus ou de outros) e recebe no site.	Produtos, stock, entregas, apoio ao cliente. Veja Uma loja com meios de pagamento locais .
Ser afiliado	Recomenda um serviço e recebe uma comissão pelos clientes que traz.	Uma audiência ou conhecidos que precisem do serviço. Não é dinheiro garantido. Veja O programa de afiliados .
Revender alojamento	Vende alojamento aos seus clientes, com os seus preços.	Clientes seus, facturação e primeiro apoio. Veja Revenda ou um plano por cliente .
Publicidade num blogue	Os anúncios pagam por visitas ou por cliques.	Muito tráfego para render pouco, e anos de conteúdo. Raramente é a melhor primeira escolha. Veja Um blogue que traz visitantes .
Fazer sites para outros	Cobra por criar e manter sites de clientes.	Saber fazê-los e aprender a vender. Veja Afiliado ou revendedor .

Como começar sem se enganar

1

Comece pelo que já sabe fazer. A primeira venda quase sempre vem de um conhecimento ou serviço que você já tem.

2

Teste antes de investir: uma página simples e um contacto por WhatsApp dizem-lhe se há interesse, por pouco dinheiro.

3

Faça as contas: domínio, alojamento, o seu tempo e a publicidade, se a usar. Quantas vendas precisa para cobrir isto?

4

Seja encontrado: veja **Ser encontrado no Google** e **Anúncios pagos**.

Desconfie de esquemas que prometem rendimentos garantidos, que pedem um pagamento para «entrar» ou que pagam sobretudo por trazer mais gente. Pode perder o dinheiro e, se partilhar a ligação, a confiança de quem lhe dá ouvidos. Em Moçambique, Angola e outros países há burlas que usam sites e redes sociais: veja **Como reconhecer uma mensagem de phishing**.

Não podemos prometer-lhe quanto vai ganhar, e ninguém honesto o faz. O que podemos é explicar-lhe as ferramentas. Se quer ver os planos, veja os planos.

Tem uma ideia de negócio e quer saber que site e que plano lhe fazem falta? Descreva-a num pedido.

Abrir pedido de suporte

Nos nossos planos

- **Serviços ou loja online.** Um site, por isso o Pro (1 site, 10 GB SSD NVMe) é a entrada. As bases de dados são ilimitadas. Os e-mails de encomendas contam para o limite por hora: 100 no Pro, 200 no Plus, 300 no Ultra.
- **Blogue ou site de afiliado.** Os mesmos planos. Pro para um site, Plus para 6, Ultra para sites ilimitados.
- **Revenda de alojamento.** Um plano de revenda (WHM): o I tem 10 contas e 50 GB, o II 30 contas e 120 GB, o III 60 contas e 250 GB. O número de contas limita quantos clientes pode hospedar.
- **Criar sites para outros.** Ultra (sites ilimitados, 30 GB) ou Business (50 a 200 GB); o Plus aguenta 6 sites.
- **O seu próprio limite.** A barra lateral «Estatísticas» no cPanel mostra o espaço, as bases de dados e as contas de e-mail em uso.

/RLX-LIMITES

VEJA TAMBÉM

O programa de afiliados

Afiliado ou revendedor: o que serve a quem faz sites para clientes

Anúncios pagos explicados: pesquisa, redes sociais e como começar sem desperdiçar dinheiro

Ser encontrado no Google: Perfil de Empresa, Search Console e o essencial



Versão online deste documento

A MozOut é uma empresa líder em serviços de internet, com a missão de ajudar negócios a nascerem e prosperarem por meio da tecnologia.

2020

FUNDADA

37 mil+

CLIENTES

130+

INSCRIÇÕES POR DIA

MozOut Portugal

RLX Holdings (Pty) Ltd. · Grupo RLX Holdings

N.º FISCAL (SARS)	943 907 6234
N.º DE REGISTO (CIPC)	2025/667953/07
SEDE	72 York Road, Kensington Joanesburgo 2094, Gauteng, África do Sul
CONTACTOS	info@mozout.com · +27 78 823 3325 · www.mozout.com
HORÁRIO	2ª. à 6ª. Feira - 08 à 16 Horas Sábado & Domingo - Fechado