Gerado a 26/11/2026 07:20

BASE DE CONHECIMENTO · DOCUMENTO PÚBLICO

Uma hospedagem por cliente ou a Revenda: o que compensa

Revenda e WHMCS

CÓDIGO	VERSÃO	PAÍS · IDIOMA
RLX-BR-KB-8562	v2026.11.26	Brasil · Português (Brasil)

MozOut Brasil
RLX Holdings (Pty) Ltd. · Grupo RLX Holdings
N.º fiscal (SARS) 943 907 6234 · N.º de registo (CIPC) 2025/667953/07

https://www.my.mozout.com/knowledgebase/8562

Uma hospedagem por cliente ou a Revenda: o que compensa

Revenda e WHMCS Criado em **26 de novembro de 2026** 3 min de leitura



A resposta curta: com poucos clientes, uma hospedagem para cada um é mais simples. Com muitos sites pequenos, uma Revenda junta-os num só plano. No Reseller Program as duas têm o desconto do seu Agence por inteiro, por isso a escolha não depende do desconto: depende de quantos clientes tem e de como os quer gerenciar. Se ainda está decidindo a parte mais geral, há também **revenda ou um plano por cliente**.

As diferenças, lado a lado

	Uma hospedagem por cliente	Revenda de Hospedagem
Planos	Hospedagem de Sites ou Business (Pro, Plus, Ultra)	Revenda I, II ou III
Painel	cPanel ou Plesk em cada conta	WHM ou Plesk para si, uma conta para cada cliente
Contas	Uma compra por cliente	10, 30 ou 60 contas num plano
Compra pela API	Sim, com o domínio do cliente	Sim, o plano de revenda
Gestão pela API	Bases de dados, cron, SSL, PHP, cópias e FTP, conta a conta	As contas criadas dentro gerem-se no WHM ou no Plesk
Bom para	Poucos clientes, cada um com o seu plano	Muitos sites pequenos sob a sua gestão

Quando compensa uma hospedagem por cliente

Cada cliente fica num serviço seu, com número próprio na sua conta. Isso dá jeito de três maneiras:

1. **Automatiza tudo a partir do seu sistema.** Cada conta tem o seu número de serviço, e a API gere-a: bases de dados, subdomínios, tarefas cron, SSL, opções do PHP, cópias, FTP e e-mail. Veja **hospedagem pela API**.

2. **Escolhe o plano à medida de cada um.** Um site pequeno fica na Hospedagem de Sites; uma empresa que precisa de mais recursos vai para a Business. E pode misturar cPanel e Plesk.

3. **Sabe sempre de quem é cada serviço.** Com `PUT /v1/reseller/customers/service/{id}` grava o nome do cliente final no serviço, e `GET /v1/reseller/customers` lista-os todos.

Quando compensa a Revenda

Com muitos sites pequenos, um só plano poupa compras e renovações: compra a Revenda uma vez e cria as contas dos clientes dentro dela, no WHM (cPanel) ou no Plesk. Cada cliente tem a sua conta, separada das outras. A Revenda III leva até 60 contas. Para começar no WHM, veja **primeiros passos como revendedor**.

A API não chega às contas de dentro da Revenda.
A Revenda em si compra-se pela API, e `GET /v1/reseller/services` mostra-a. Mas as contas que cria lá dentro não são serviços da sua conta: gerem-se no WHM ou no Plesk. Se o seu sistema precisa de criar bases de dados ou caixas de e-mail sozinho, conta a conta, isso só acontece com uma hospedagem por cliente.

Três perguntas para decidir

Pergunta	Se a resposta for sim
Tem poucos clientes, ou sites de tamanhos muito diferentes?	Uma hospedagem por cliente.
Quer que o seu sistema faça o trabalho de cada conta pela API?	Uma hospedagem por cliente, em cPanel.
Tem muitos sites pequenos e prefere gerenciar tudo num painel seu?	A Revenda, no WHM ou no Plesk.

Não é para sempre.
Pode começar com hospedagens soltas e passar para a Revenda quando os clientes crescerem, ou ter as duas. Em qualquer dos casos, os seus clientes pagam-lhe a si e a MozOut cobra-lhe só a si. O desconto de cada Agence está na página da **hospedagem para revendedores**.

RECOMENDADO

Ainda a pesar as duas? A página compara os planos e mostra o desconto de cada Agence.

Ver a hospedagem para revendedores →

VEJA TAMBÉM

- Revenda ou um plano por cliente: o que serve a um freelancer ou a uma agência →
- Revender hospedagem cPanel ou Plesk →
- Primeiros passos como revendedor (WHM) →
- Hospedagem pela API: subdomínios, bases de dados, tarefas cron, SSL, opções do PHP e FTP →
- Revenda: como começar, preçar e faturar →
- Hospedagem no Reseller Program →

MozOut Brasil
RLX Holdings (Pty) Ltd. · Grupo RLX Holdings

N.º FISCAL (SARS)	943 907 6234
N.º DE REGISTO (CIPC)	2025/667953/07
SEDE	72 York Road, Kensington Joanesburgo 2094, Gauteng, África do Sul
CONTACTOS	info@mozout.com · +27 78 823 3325 · www.mozout.com
HORÁRIO	2ª. à 6ª. Feira - 08 à 16 Horas Sábado & Domingo - Fechado

Versão online deste documento

RLX-BR-KB-8562 · v2026.11.26 · Gerado a 26/11/2026 07:20