Gerado a 26/11/2026 07:17

BASE DE CONHECIMENTO · DOCUMENTO PÚBLICO

Agence Pro, Plus ou Ultra: qual escolher

Revenda e WHMCS

CÓDIGO	VERSÃO	PAÍS · IDIOMA
RLX-BR-KB-8502	v2026.11.26	Brasil · Português (Brasil)

MozOut Brasil
RLX Holdings (Pty) Ltd. · Grupo RLX Holdings
N.º fiscal (SARS) 943 907 6234 · N.º de registo (CIPC) 2025/667953/07

https://www.my.mozout.com/knowledgebase/8502

Agence Pro, Plus ou Ultra: qual escolher

Revenda e WHMCS Criado em **26 de novembro de 2026** 2 min de leitura



A resposta curta: escolha pelo que vai comprar. Os três Agence dão as mesmas ferramentas: compras pela API pagas com o saldo, calculadora de margem, lista de preços em PDF e estatísticas do mês. O que muda é o desconto e o depósito de entrada. Quanto maior o desconto, maior o depósito, e o depósito fica todo como saldo para gastar.

Agence	Desconto	Costuma servir a
Agence Pro	10%	Quem está começando, com poucos clientes e compras de vez em quando.
Agence Plus	15%	Quem já compra todos os meses para vários clientes.
Agence Ultra	20%	Agências e empresas com muitas compras, que gastam o depósito depressa.

O depósito de cada Agence, já na sua moeda, está na página do **Reseller Program**.

Faça a conta ao seu volume

O depósito não é uma taxa: entra no saldo e paga as suas compras. Por isso a pergunta certa é «quanto vou comprar nos próximos meses?». Se as suas compras chegam ao depósito de um Agence maior num prazo que lhe convém, o desconto maior compensa. Se não chegam, esse dinheiro fica parado no saldo até o gastar.

Um exemplo com números redondos, num produto nosso que custa 100 a preço público: paga **90** no Pro, **85** no Plus e **80** no Ultra. Se o vender a 100, ficam 10, 15 ou 20 do seu lado em cada venda. Nos VPS e Cloud, nas extensões de custo alto e nos produtos de outros fornecedores o desconto é menor, e o preço final aparece sempre na fatura.

Use a calculadora antes de decidir

A página do programa tem uma calculadora: escreve o preço público de um produto, escolhe o Agence e o preço a que quer vender, e vê quanto paga e quanto fica para si. Depois de aprovado, a página do revendedor no My MozOut faz o mesmo produto a produto, com a margem que escolher.

Começar num e subir depois

Pode começar no Pro e subir mais tarde. Para subir, faz um novo depósito único com o valor do plano que quer e volta a candidatar-se na página do revendedor. Depois de aprovado, o novo desconto vale nas compras seguintes.

Os depósitos não se somam.

Para passar ao Plus não serve juntar o depósito do Pro a outro carregamento: precisa de um carregamento novo com o valor inteiro do Plus. O saldo que já tinha continua na conta e gasta-se nas compras como sempre.

RECOMENDADO

Veja os três Agence lado a lado, com o depósito de cada um na sua moeda.

Ver os planos →

VEJA TAMBÉM

- **A página do Reseller Program** →
- **Saldo de crédito na conta: de onde vem e como é usado nas faturas** →
- **Revenda ou um plano por cliente: o que serve a um freelancer ou a uma agência** →

Mozout

MozOut Brasil

RLX Holdings (Pty) Ltd. · Grupo RLX Holdings

N.º FISCAL (SARS)	943 907 6234
N.º DE REGISTO (CIPC)	2025/667953/07
SEDE	72 York Road, Kensington Joanesburgo 2094, Gauteng, África do Sul
CONTACTOS	info@mozout.com · +27 78 823 3325 · www.mozout.com
HORÁRIO	2ª. à 6ª. Feira - 08 à 16 Horas Sábado & Domingo - Fechado

Versão online deste documento

RLX-BR-KB-8502 · v2026.11.26 · Gerado a 26/11/2026 07:17